

CATALINA DRAGOMIR

1963 · Bucuresti ·

Membru al Consiliului de Administratie S.C. Smart S.A.

Director General – Director Regional Vanzari

14 ani experienta in vanzari la nivel de tara sau regiune in domeniul industrial pentru companii internationale cu expunere globala · 5 ani experienta pozitie de top management pentru companie globala · 3 ani experienta administrare active de productie aferente investitiilor in energie regenerabila · expunere multiculturala · organizatii si linii de raportare de tip matriceal · mediu de afaceri transfrontalier

Aria de competente:

- **Vanzari & Dezvoltarea Afacerilor** – dezvoltarea echipei de vanzari in Romania · extinderea activitatilor de vanzari in Ukraina · prospectarea potentialului in Moldova & Balcani
 - ✓ 7 subordonati directi
 - ✓ Monitorizare 90% potential vanzari
 - ✓ Profile variate de clienti (locali/ regionali/ clienti mari globali, dezvoltatori, institutii financiare, companii de utilitati, investitori in energie curata)
 - ✓ Leader de piata in Romania & Ukraina (40% anual)
 - **Start-up de societati & schimbari de management** – dezvoltarea unei entitati locale complet operationale · restructurarea departamentului de service/mentenanta · reorganizarea departamentului proiecte / constructii montaj
 - ✓ 130 angajati in functiuni principale si de suport
 - ✓ 150 mEUR cifra de afaceri anuala medie in ultimii 6 ani
 - ✓ Organizare flexibila orientata spre client prin dezvoltarea a 3 centre regionale de service si a unui centru regional de proiecte / constructii montaj
 - ✓ Certificare DNV-GL (OHSAS18001, ISO14001, ISO9001)
 - ✓ Expansiune regionala
 - **Lobby & expertiza Afaceri Publice** – reglementare de piata · luari de pozitie · design de piata · reprezentarea societatii in relatia cu partenerii
 - ✓ Presedinte al Asociatiei Romane de Energie Eoliana (2015-2016)
 - ✓ Membru al Grupului de Lucru RES din cadrul Ministerului Energiei (2015-2016)
 - ✓ Membru al Initiativei Coalitia, Grupul de Lucru Energie (2013-2016)
 - ✓ Membru in Consiliul Director al Asociatiei de Afaceri Romano-Daneza (2011-2016)
-

Experienta profesionala:

Vestas CEU Romania SRL: producator danez de turbine eoliene si servicii asociate · lider global cu 15% cota de piata in energia eoliana avand 20.000 angajati in 35 de tari si 8.4mldEUR cifra de afaceri in 2015 · companie listata NASDAQ Copenhaga · membru al echipei de management Vestas CEU, Hamburg, Germania

Novi2014-Iulie2016

Director Vanzari Ucraina

- Organizarea si coordonarea activitatii de vanzari in teritoriu utilizand suportul echipei de vanzari din Romania (clienti potentiali & existenti, parteneriate strategice pentru dezvoltare proiecte in domeniu, securizare pozitie in piata)
- Evaluarea pietii si identificarea oportunitatilor, riscurilor, avantajelor competitive si a punctelor slabe pentru o prezenta dinamica

Ianuarie2013-Iulie2016

Administrator active de productie regenerabila in Romania

- Responsabilitatea legala in fata partenerilor interni/externi
- Coordonarea integrarii activelor dupa preluare, reorganizarea si optimizarea lor

Martie2010-Iulie2016

Director Vanzari Romania&Moldova,
Director General Romania

- Responsabilitatea unui buget de peste100mEUR cifra de afaceri anuala medie
- Cota de piata indeplinita si mentinuta din 2012 (anual 40%)
- Coordonarea echipelor internationale multifunctionale pentru implementarea proiectelor
- Dezvoltarea prezentei, imaginii si recunoasterii companiei in sectorul de energie
- Crearea si urmarirea implementarii planurilor de dezvoltare ca centru regional
- Crearea unei organizatii performante si stabile in zona Europei de Est
- Implementarea culturii organizationale de angajator activ si responsabil, intretinerea unei atitudini de performanta

Honeywell Romania SRL: entitate locala a companiei americane ce activeaza in domeniul aeronautic, materiale & tehnologii inovatoare, echipamente si solutii de automatizari industriale avand o cifra de afaceri de 38mld\$ in 2015 si 129.000 angajati in 70 tari · responsabilitate pe teritoriul Romaniei · raportare catre Regional Manager CE Sensing&Control

Oct2002-Feb2010

Manager Vanzari Sensing&Control and IM&C

- Dezvoltare si implementare strategie de vanzari & marketing pentru atingerea obiectivelor asumate (volum vanzari, profit operational, nivel stocuri, capital de lucru, oportunitati deschise)
- Managementul proiectelor spre satisfactia clientilor si generarea de afaceri repetitive
- Implementarea diverselor strategii de vanzari pentru segmentarea si acoperirea pietei (distribuitori, parteneri, client finali directi, achizitii publice)

HOBAS Tub Romania: filiala locala a companiei elvetiene, parte a Grupului European ce activeaza in domeniul fabricarii si comercializarii tuburilor, tevilor si accesoriilor de uz industrial aplicand o tehnologie inovativa de productie · Secretar al Comitetului Director si al Adunarii Generale a Actionarilor · raportare catre Directorul General

Oct2001-Sept2002

Coordonator Marketing Export

- Identificarea pietei potentiale pentru acoperirea capacitatii noi de productie
- Dezvoltarea pietei regionale externe (Bulgaria, Grecia, Moldova) cu accent pe identificarea proiectelor de infrastructura finantate local sau cu fonduri UE
- Planificarea activitatii de export in colaborare atat cu Departamentele Productie, Logistica, Vama/Control Export cat si cu autoritati, banci si clienti

ELPROF SA : leader al produselor de comunicatii speciale destinate pietei militare din Romania · JV creat in scopul furnizarii de echipament de radiocomunicatii sub licenta RACAL – Anglia

Mai1998-Sept2001

Manager Contracte si Cooperare Internationala

- Participarea in cadrul negocieri ale contractelor interne/internationale, acordurilor de licentiere si a activitatilor de transfer de tehnologie
- Managementul resurselor interne necesare pentru implementarea contractelor in relatie cu terti (banci, Ministerul de Finante – Departamentul Taxe, Agentia Nationala de Control a Exporturilor, Vama, utilizatori finali)

Ian1996-Aprilie1998

Asistent Project Manager – Divizia RACAL

- Analiza si raportarea stadiului proiectului catre Managementul companiei si partenerii externi

Mai1993-Dec1995

Manager de Proiect

- Coordonarea unei echipe interdepartamentale de 6 persoane pentru un proiect specific de cercetare-dezvoltare finantat prin fonduri acordate de Ministerul Dezvoltarii si Tehnologiei
- Organizarea si conducerea sedintelor recurente de proiect impreuna cu beneficiarii externi (Ministerul Dezvoltarii si Tehnologiei, Ministerul Apararii, Ministerul de Interior, Institute de Cercetare&Dezvoltare)

Feb1991-Aprilie1993

Inginer Cercetator

- Participarea in proiecte dezvoltate in cadrul Laboratorului de Cercetare pentru Radiocomunicatii Speciale

IAR SA : societate de productie elicoptere sub licenta Puma

Noi1987-Ian1991

Inginer Stagiar

- Stagiu de activitate in cadrul Diviziei de Prototipuri pentru Echipamente de Navigatie

Educatie

1999	CNAM · Managementul companiilor publice/private, administrare fonduri de investitii · Montpellier
1995-1998	INDE (Institutul National de Dezvoltare Economica) · MBA · Bucuresti
1982-1987	Institutul Politehnic Bucuresti, Facultatea de Aeronave · Diploma de Licenta absolvent top 5% · Bucuresti
1978-1982	Liceul Teoretic “Gheorghe Lazar” · Bucuresti

Training-uri, certificari:

- Leadership Transition Program · Essentials for supervision
- Training-uri vanzari (Miller Heimen program, value added selling, situational sales negotiation, create&win, finance tools, international contracts management)
- Training-uri specifice de produse & procese · Green Belt module

Limbi straine:

- Engleza fluent (inclusiv engleza de afaceri)
- Franceza fluent (MBA cu program si dizertatie sustinuta in limba franceza)